



9月例会報告

日立支部 9月2日(水)

「生かされた命だから ～へこたれませんか。笑顔で生き抜くと根性。～」

報告者：川井 由美子さん
アフラック募集代理店 店主



日立支部9月例会の報告者はアフラック募集代理店 店主の川井由美子さんでした。「生かされた命だから へこたれませんか。笑顔で生き抜くと根性。」というテーマで報告していただきました。
幼いころの大病により、その後の人生観のベースが出来た川井さん。それは生かされた命だから・助けてもらった命だから人の役に立つために使いたいという事でした。
とかく偏見があるイメージで見られがちな保険代理店業。単なる押し売りではなく、自分の人生観をベースに、お客様の役に立ちたい必要としていることをしてあげたい、私を選んでくださったみんなのために。そんな想いで営業をしてお客様との信頼関係をきづいている彼女は、きっと、今までの保険屋さんじゃない保険屋さんを目指しているのかも知れません。1人にひとつガン保険。

(レポート：佐藤 正紀さん)

水戸支部 9月24日(木)

「報告者の黒歴史と意外な業種をヒントに日本一!? 月刊サクラサクラライブ苦悩と成長の軌跡」

報告者：宮角 晶裕さん
(株)常創 代表取締役



水戸支部9月例会は(株)常創の宮角晶裕さんにご報告を頂きました。会報原稿は当日の謝辞から抜粋させて頂きます。
勉強は苦手、遊びは大好き、それが宮角晶裕。異業種からのヒントは黒い歴史が物語る。編集長1年目は大赤字で、宮角改革案は過激に映った。勇気ある挑戦だけが歴史を形作っていく。本当に人の為に役立つ仕事、地域の人々の笑顔がやる気の源。雑誌や情報誌は単に配るだけの物ではなく、自分の考えをまとめ、他人に何かを伝える重要なコミュニケーションツールである。お客様にどう喜んでもらえるか、苦しむほど、考えるほど、会社が成長していく。1人の力、1人の利益ではなく、みんなの力によって、みんなの利益のために、働こうではありませんか!

(レポート：坪 雄一さん)

県西支部 9月25日(金)

「計画的事業承継、その過程で気づいた大切なこと ～理念の理解が未来を創る～」

報告者：八巻 大介さん
(株)つくば食品 代表取締役



県西支部9月例会の報告者は、(株)つくば食品の代表取締役の八巻大介さんでした。
この4月に代取を承継したての八巻さんですが、この(代取承継)じきはずでに計画に則ったもので、それに向け先代ではない自身の組織づくりに取り組み、その実践で知り得た気づきが数々のエピソードを踏まえ紹介されました。そして至ったひとつに「思いっきり頑張れる環境づくり」がありました。自身の想いを伝える仕組み作り、そして経営理念を伝える成文化の大切さを改めて気づかされる貴重な機会となりました。

(レポート：斎藤 哲生さん)

《同友会理念》

同友会3つの目的
「よい会社をつくろう」「よい経営者になろう」「よい経営環境をつくろう」

この目的実現に向けて「地域社会と共に歩む」中小企業の自覚をもち「自主・民主・連帯」の精神で企業経営と会運営を行うことです。

県央海浜支部 9月29日(火)

「右手にロマン、左手にソロバン ～物事を両極から観て経営していますか?～」

報告者：矢内 久子さん
(株)アニバーサリーフォーユー 代表取締役



県央海浜支部9月例会は、企業変革プログラムStep1から「IV・①市場・顧客の変化と顧客ニーズの把握」を例会テーマとし、(株)アニバーサリーフォーユーの矢内久子さんにご報告いただきました。経営指針成文化セミナー受講中でタイミングよく報告者になっていただけました。
報告のタイトルは「右手にロマン、左手にソロバン」で、矢内さんは報告の中で「行動力」と「バランス感覚」が大切だと仰っています。グループ討論では、矢内さんの魅力はその行動力で、経営者としてあこがれているとの声も多くありました。出席者数は37名と今年になってから最も多い参加人数となり、懇親会でも充実した時間を過ごすことができました。

(レポート：大畑 仁人さん)

南西支部 9月17日(木)

「酒でみんなを元気にしたい! ～店舗が増え、売上が上がり、経営体質が改善されたが…～」

報告者：須藤 利明さん
(有)リカーショップスドウ 代表取締役

予定されていた例会はこの度の豪雨災害により延期となりました。
たくさんの義援金ご協力を頂き誠にありがとうございました。心より御礼申し上げます。
尚、義援金については引き続き募集をしておりますのでご協力宜しくお願い致します。

ドラゴン支部 9月4日(金)

「ラグビーが全てを教えてくれた! ～人生の節目に起きたキセキとは!?～」

報告者：石嶋 照幸さん
(有)板橋オート 代表取締役社長



「しゃんしゃん龍」さんを貸し切った龍ヶ崎例会。会員以外からも多数の参加を頂き、28名での例会と大変盛況となりました。報告は、社会人ラグビーまで極めた石嶋照幸さんの、人生の節目で起こしたキセキの数々について。お仕事の方は、ミスをしないで信頼を得、広告をせず口コミでお客様を集めているそうです。

(レポート：永峯 一慶さん)