

参加費無料！  
オブザーバー  
大歓迎！



# 営業一筋24年！ 営業出身社長が実践する 良い営業さんの育て方。

多くの会社で必要とされる営業職というお仕事。社長自らが営業をして仕事を確保するのも良いのですが、会社を成長させる上では最善の策とは言えません。また、いざ営業を採用しようと思っても、営業希望の人材も乏しく、採用したとしても、仕事が取れない、定着しない、思いが通じない…そんな経営者同士の話を良く耳にします。

今回報告される宮角さんの会社は、デザイン力や企画力などの強みもありますが、基本的には営業力で成長を遂げてきた地域密着型の広告代理店。現在は社員48名中／23名の営業さんが在籍しイキイキと活躍をしています。

報告者／水戸支部会員

## 宮角 晶裕

みや かど あき ひろ

株式会社 常創  
代表取締役社長

### 報告者 Profile

1973年水戸市生まれ。中学・高校・大学と全ての受験に失敗し、自暴自棄のまま筑波の専門学校に入学。卒業後、東京の印刷会社で4年間営業職に従事し、父親の起業と同時に帰省。専門学校時代から帰省までの5年間は寝る間も惜しんで遊び倒し、自他共に認めるダメ人間ぶりを披露！しかし、帰省後はその経験がコミュニケーションツールとして強力な武器となり、奇跡的に営業としての能力を開花させる。年間5000万売り上げれば1人前という世界で、年間1億を売り上げる営業マンにまで成長。平成27年7月、創業18年目に社長に就任し、現在に至る。

創業からの21年間で営業在籍人数は延べ60名。そんな生粋の営業会社の社長を務める宮角さんは、自社の営業さんとどのように接し、どのように営業指導を行っているのでしょうか？

営業一筋24年！営業出身社長ならではの営業職に対する考え方、落ちこぼれない営業さんの育て方、営業さんに長く活躍してもらうための秘訣、自信が体験した営業としての苦労話や本音話も踏まえてご報告します。

これから営業さんを採用したい、今の営業さんに不満を感じる、営業さんが定着しない、そんな経営者のお悩み解決の参考になればと考えています。

日本地域情報振興協会にてフリーペーパー部門  
大賞&殿堂入りを果たした【月刊サクラサクラライフ】



## 平成30年8月1日 水曜日 会場：シビックセンター 502号室

〒317-0073 茨城県日立市幸町1丁目21-1

18:00 - 21:00

主催 茨城県中小企業家同友会 日立支部  
事務局 TEL 029-243-8230

8月1日(水)18:00 ~  
**日立支部 8月例会**

出席 欠席

参加費無料

例会終了後 21:30 ~

報告者を囲んで  
更に絆を深めよう！ **懇親会**

出席 欠席

会場・会費は当日ご案内致します。

お名前

会社名

お役職

ご連絡先 ※オブザーバーの方は必ずご記入下さい。

電話番号(携帯可)

メールアドレス

@



茨城県中小企業同友会  
Tel.029-243-8230

お申し込みはFAX  
またはe-doyuにて  
お願い致します！

FAX 029-243-7225